

Lead generation in Francia

Progetto di supporto all'accesso al mercato francese per aziende trentine del settore alimentare (ottobre-novembre 2022)

Premessa

Nell'ambito dei servizi di Trentino Sviluppo a supporto della crescita delle imprese trentine nei mercati esteri, viene proposto il servizio **lead generation**, che consiste nell'organizzazione di sessioni informative sui mercati esteri, seguite da azioni di promozione delle aziende e dei prodotti ad operatori commerciali di riferimento nel mercato estero, per concludersi con l'organizzazione di incontri individuali online di prima conoscenza con operatori commerciali esteri, propedeutici all'avvio di nuove collaborazioni economiche.

In questo contesto, visto anche il successo di iniziative precedenti, si propone la possibilità di partecipare ad un progetto di **Lead Generation in Francia** dedicato alle aziende trentine del settore alimentare.

Il mercato francese è stato scelto sia per le sue opportunità, sia a seguito della massiccia manifestazione di interesse a partecipare ad eventi fieristici e promozionali in questo Paese da parte delle aziende trentine.

Destinatari

Il progetto è rivolto alle imprese trentine del **settore alimentare e vitivinicolo** con sede legale e/o operativa in provincia di Trento, aventi i codici attività ammessi dai criteri generali della LP 6/99 in merito agli aiuti alla commercializzazione delle imprese trentine ([Qui il T.U. relativo ai criteri e alle modalità di applicazione della LP 6/99 contenente nell'allegato A l'elenco dei codici ATECO ammissibili al contributo](#)).

Saranno ammesse in numero minoritario, e secondo la disponibilità residua di posti, anche aziende appartenenti al **comparto agricolo**, previa positiva valutazione di Trentino Sviluppo in accordo con la Provincia autonoma di Trento.

Azioni previste

Il progetto è suddiviso in tre fasi:

1) Webinar di presentazione delle opportunità di mercato per i prodotti alimentari trentini in Francia

Ottobre 2022

Organizzazione di un incontro online di presentazione delle opportunità per il settore agroalimentare in Francia, che tratterà queste tematiche principali:

- presentazione dei trend di mercato e dei settori trainanti
- funzionamento del mercato e principali canali di vendita
- comportamento e richieste del consumatore
- focus sui settori trentini
- indicazioni e suggerimenti per la gestione dei colloqui con gli operatori commerciali francesi

2) **Promozione dei prodotti trentini ad importatori ed operatori commerciali francesi di settore**

Ottobre-novembre 2022

Saranno selezionati alcuni importatori ed operatori commerciali che trattano i prodotti delle aziende trentine partecipanti al progetto e sarà verificato il loro interesse ad incontrare le aziende trentine e conoscerne i prodotti.

3) **Organizzazione di incontri individuali online di prima conoscenza tra aziende trentine ed operatori commerciali francesi**

Novembre 2022

Gli incontri gettano le basi per una futura collaborazione, hanno l'obiettivo di conoscersi reciprocamente e capire se ci sono i presupposti per un successivo incontro di approfondimento da gestire in autonomia.

Il webinar si svolgerà in lingua italiana; per la realizzazione degli incontri online con gli operatori francesi è requisito preferenziale la **conoscenza della lingua francese**, così come è necessario disporre di materiale promozionale in lingua francese da inviare agli operatori nella fase promozionale.

Nell'ambito del progetto proponiamo - senza costi aggiuntivi e ove richiesto - un **servizio di supporto linguistico** durante i colloqui commerciali online di prima conoscenza.

Offriamo anche alle aziende la possibilità di redigere un **profilo aziendale in lingua francese al costo aggiuntivo di € 250,00 ad azienda** (scheda aziendale o power point a seconda delle informazioni trasmesse). Il profilo sarà utilizzato per la realizzazione di questo progetto, ma resterà disponibile per le aziende anche per utilizzi successivi.

A conclusione del progetto sarà possibile richiedere - su preventivo - una **short list di operatori commerciali francesi**, verificati e qualificati secondo le caratteristiche delle aziende da gestire in autonomia.

È previsto il coinvolgimento di un **minimo di 4 fino ad un massimo di 6 operatori commerciali francesi**. Il numero di incontri per ogni azienda dipenderà dalle caratteristiche dei prodotti e dagli interessi degli operatori francesi coinvolti, ma **si garantisce la realizzazione di minimo 1 incontro per ogni azienda trentina**. Ogni incontro sarà preventivamente schedato e avrà una durata di circa 30 minuti.

Il webinar e gli incontri online con gli operatori francesi si svolgeranno tramite la piattaforma Microsoft Teams.

Criteri di ammissione

Il progetto sarà attivato con un **numero minimo di 5 imprese partecipanti, fino ad un massimo di 10**.

Gli iscritti saranno accettati secondo l'ordine cronologico delle domande.

Condizioni di partecipazione

I costi per la realizzazione dell'evento, la promozione delle aziende trentine agli operatori commerciali francesi e l'organizzazione degli incontri b2b online sono così composti:

- € 290,00 per la partecipazione al progetto (webinar + promozione + incontri online)

- € 250,00 - facoltativo - per la realizzazione del profilo aziendale in lingua francese
- Su preventivo - facoltativo - lista di contatti qualificati con interesse verso il prodotto specifico

È richiesto l'impegno alla partecipazione da parte delle aziende iscritte, pena l'esclusione da iniziative successive. Non sono ammesse al progetto aziende morose nei confronti di Trentino Sviluppo.

Termini e modalità di adesione

Le aziende potranno iscriversi al progetto dal giorno di uscita del bando entro **giovedì 15 settembre 2022**, restituendo il modulo di adesione all'iniziativa

[Link al modulo di adesione online](#)

unitamente al bonifico della quota di adesione all'iniziativa pari a

- € 290,00 + IVA senza la predisposizione del profilo aziendale in lingua francese oppure
- € 540,00 + IVA con la predisposizione del profilo aziendale in lingua francese

alle seguenti coordinate bancarie:

Unicredit Spa - IBAN IT 93 C 02008 05364 000030049440

Causale: "0008 – Lead generation Francia – nome azienda"

Eventuali domande pervenute oltre la data di scadenza del bando potranno essere accettate, previa positiva valutazione di Trentino Sviluppo e secondo la disponibilità residua di posti.

Con la domanda di adesione l'azienda prende atto e si impegna ad accettare tutte le modalità del presente regolamento di partecipazione al progetto, eventuali riserve o condizioni che l'azienda dovesse indicare nella domanda di adesione non saranno ritenute vincolanti da Trentino Sviluppo.

Per ulteriori informazioni è possibile rivolgersi all'Area Crescita Imprese Consolidate di Trentino Sviluppo, Project Manager: **Daniela Pedrotti**, tel. 0464.443111, e-mail internazionalizzazione@trentinosviluppo.it .