

<https://www.locci-ceccarelli.it>

Studio associato che si occupa di:

- Transizione 4.0
- Innovazione Tecnologica
- Ricerca e Sviluppo
- Organizzazione Aziendale
- Lean Management

MANUELE CECCARELLI

Tel: 347/1169303
0444 1620922

m.ceccarelli@4-in.it
m.ceccarelli@locci-ceccarelli.it

Lead Auditor di Sistemi di Gestione per la sostenibilità ESR-SRG (SRG 88088)

LINGUE

Francese madrelingua
Inglese Fluente
Spagnolo Medio
Tedesco Base

Altre conoscenze

Autocad, Solid Edge,
SAP,ADHOC,
Microsoft Project
ERP
CMS

Altri incarichi

Dal 2009
Ordine degli ingegneri di
Forlì-Cesena

Istruzione

1990-2000
Università di Bologna
*Laurea Ingegneria
Ambientale (V.O.)*
1985-1990
Liceo Righi Cesena
Maturità scientifica

Con riferimento al Dlgs
196/03, consento al
trattamento dei miei dati.

Gennaio 2019 4-IN S.r.l.

Bologna (BO)

www.4-in.it

4-IN SRL è una società di consulenza che eroga servizi in materia di Ingegneria, Internazionalizzazione.

Presidente

Responsabile dell'attività di internazionalizzazione che fornisce consulenza alle imprese che vogliono approcciare i mercati esteri. Temporary Export Manager per attività di strategia commerciale, audit di posizionamento tecnico-commerciale, analisi e studi di fattibilità.

TEMPORARY EXPORT MANAGER e DIGITAL EXPORT MANAGER

Segue progetti di internazionalizzazione per il mercato europeo e USA.
Accreditato come D-TEM presso ICE ITALIA.

ottobre 2017- dicembre 2018 P3 S.r.l.

Padova

(PD)

www.p3italy.it

P3 è una azienda italiana produttore di pannelli in poliuretano preisolati in alluminio per realizzare canalizzazioni per il trasporto aria.

Export Manager Area Francofona e Africa

Responsabile dell'attività di vendita sul territorio di competenza, secondo obiettivi di fatturato predefiniti. Definizione e implementazione delle politiche commerciali in accordo con la Direzione Generale; negoziazione in autonomia e chiusura trattative; preparazione del budget di area; controllo e gestione degli andamenti in relazione al budget e i trend di prodotto. Scouting Distributori e contratti pluriennali. Intervento presso Enti e Laboratori Certificatori Francesi per accreditare i prodotti. Attuazione Seminari e Workshop con progettisti di General Contractor internazionali. Paesi in cui opero: Francia, Marocco, Algeria, Senegal, Costa d'Avorio, Sud Africa

2016-ottobre 2017

ENERGIFERA S.r.l.

Faenza (RA)

www.energifera.com

Energifera è un'azienda italiana con sede a Faenza che opera nella produzione, costruzione, commercializzazione di macchine automatiche per la cogenerazione con sistemi proprietari e brevettati.

Export Manager

Responsabile dell'attività di vendita sul territorio di competenza, secondo obiettivi di fatturato predefiniti. Definizione e implementazione delle politiche commerciali in accordo con la Direzione Generale; negoziazione in autonomia e chiusura trattative; preparazione del budget di area; controllo e gestione degli andamenti in relazione al budget e i trend di prodotto.

Attuazione del piano di vendita e business development paesi esteri definito con la Direzione Generale. Gestione e coordinamento rete vendita (Distributori, Area Manager, Sales Assistant, Agenzie). Contatto diretto con Clienti Direzionali, Fondi d'Investimento, EPC, System Integrators

Principali paesi in cui opero: Italia, Polonia, Olanda, Egitto, UAE, Qatar, Barhein, Arabia Saudita, Turchia.

2011-2016

INGETEAM SA

Bilbao-SP

www.ingeteam.com

Gruppo multinazionale leader mondiale nel settore Elettronica di Potenza e Motori in ambito Energia e Automazione. Per il mercato di riferimento (Italia, area MENA, Turchia), Ingeteam, commercializza sistemi di conversione di potenza "chiavi in mano" nel settore delle Energie Rinnovabili e Automazione industriale.

Business Development Manager

Responsabile dell'attività di vendita sul territorio di competenza, secondo obiettivi di fatturato definiti in casa madre. Attuazione del piano di vendita e business development definito con la Direzione Generale. Gestione e coordinamento rete vendita (Distributori, Area Manager, Back Office, Agenti). Negoziazione Partnership-JV, contratti Key Customers. Marketing e promozioni con seminari, conferenze e fiere nei nuovi mercati.

Principali paesi : Turchia, Romania, UAE, Arabia Saudita, Kuwait, Qatar, Egitto, Giordania, Iran, Marocco, Giappone, Francia, Germania.

2010-2011

GREENPLANT Spa

Modena

www.sitiegreenplant.it

EPC operante nella realizzazione e nella gestione di impianti fotovoltaici "chiavi in mano" industriali e grandi parchi.

Business Developer

Responsabile della gestione dei progetti di costruzione impianti fotovoltaici industriali. Audit e studio di fattibilità. Supervisione in fase di preventivazione e offerta. Gestione della commessa in fase esecutiva fino al collaudo finale.

Negoziazioni economiche e contrattuali con fornitori e sub appalti.

Paesi in cui opero: Italia, Romania, Turchia, Francia

<http://www.almaviva.it>

Azienda italiana che opera nel settore dell'ICT, sviluppando e gestendo servizi informatici dedicati al trasporto e alla logistica. Gestisce in outsourcing il Sistema Informativo del gruppo Rete Ferroviaria Italiana ovvero l'infrastruttura di elaborazione dati, le varie applicazioni software, sistema automatizzato di Informazione al Pubblico (IAP) e Controllo Circolazione Linee (CCL).

Project Manager

Responsabile Gestione progetti di implementazione Sistemi di Informazione al Pubblico (IAP), gestione commessa fino al collaudo con RFI. Recepimento delle specifiche di progetto da RFI, organizzazione e coordinamento fase esecutiva, supervisione collaudo finale, supervisione documentazione finale As-Built e accettazione del progetto. Alcuni fra i progetti realizzati: Bologna C.le, Firenze S.M.N., Padova, Napoli C.le, Treviso, Venezia S.Lucia.